

**THẺ LỆ CHƯƠNG TRÌNH**  
**“ĐỒNG HÀNH TĂNG TRƯỞNG CÙNG CỘNG TÁC VIÊN NHSV”**

- Đối tượng:** Khách hàng cá nhân đăng ký trở thành Cộng tác viên online tại NHSV (Cộng tác viên không thuộc quản lý của nhân viên Môi giới) (sau đây gọi là “Creator”)
- Thời gian:** từ 25/08/2025 – 30/11/2025

Chương trình được chia làm **03 giai đoạn** xét thưởng như sau:

Giai đoạn	Thời gian giao dịch để xét thưởng
1	25/08 -30/09
2	01/10-31/10
3	01/11-30/11

**3. Nội dung chương trình**

Trong thời gian diễn ra chương trình, “Creator” khi giới thiệu thành công khách hàng mở mới tài khoản và giao dịch chứng khoán tại NHSV sẽ có cơ hội nhận Thưởng phát triển kinh doanh dựa trên các tiêu chí sau:

**Tiêu chí 1: Thưởng theo số lượng khách hàng (“KH”) mở mới tài khoản và có giao dịch hợp lệ**

Với mỗi khách hàng mở mới tài khoản và có giao dịch **hợp lệ** thỏa mãn điều kiện xét thưởng của chương trình, Creator được nhận thưởng với các mức như sau:

Số lượng KH hợp lệ	Mức thưởng/KH	Mức thưởng tối đa /Creator/ giai đoạn
1-4 khách hàng	300.000VNĐ	1.200.000VNĐ
5 khách hàng trở lên	500.000VNĐ	5.000.000VNĐ

**Điều kiện “Khách hàng hợp lệ” để xét thưởng:**

- Khách hàng mới, chưa có tài khoản GDCK tại NHSV và được Creator giới thiệu mở trong thời gian chương trình, **hoặc**
- Khách hàng đã có tài khoản GDCK tại NHSV nhưng không giao dịch trong thời gian tối thiểu 6 tháng, không thuộc quản lý của nhân viên Môi giới hoặc Cộng tác viên khác và có yêu cầu điều chuyển người quản lý về Creator trong thời gian chương trình.
- Khách hàng thực hiện giao dịch mua/bán chứng khoán với tổng giá trị giao dịch tối thiểu **10 triệu VNĐ/giai đoạn**.
- Áp dụng tối đa **10 khách hàng/giai đoạn/Creator**
- Trong trường hợp nhiều khách hàng cùng đạt điều kiện nhưng số tiền thưởng vượt ngân sách của mỗi giai đoạn, việc xét thưởng ưu tiên cho khách hàng có giá trị giao dịch lớn hơn.

## **Tiêu chí 2: Thưởng theo dư nợ vay Margin bình quân tháng**

Với mỗi khách hàng vay mới nằm trong nhóm khách hàng có dư nợ vay margin bình quân cao nhất mỗi giai đoạn và thỏa mãn các điều kiện xét thưởng của chương trình, Creator được nhận thưởng **1.000.000VNĐ**.

### **Điều kiện xét thưởng:**

- Khách hàng là khách hàng mới hoặc khách hàng hiện hữu nhưng chưa từng sử dụng sản phẩm vay margin tại NHSV và phát sinh khoản vay mới trong thời gian chương trình.
- Dư nợ vay margin bình quân được tính trên bình quân dư nợ gốc của khoản vay, không bao gồm các khoản phí và lãi phát sinh.
- Khách hàng duy trì dư nợ margin bình quân trong mỗi giai đoạn từ **20 triệu VNĐ** trở lên.
- Mỗi giai đoạn, áp dụng với **10 khách hàng** có dư nợ margin bình quân cao nhất thuộc nhóm khách hàng do Creator giới thiệu và quản lý.
- Khách hàng đã nằm trong danh sách đủ điều kiện nhận thưởng của Creator ở giai đoạn trước sẽ không được xét thưởng ở các giai đoạn tiếp theo.
- Trường hợp nhiều khách hàng có dư nợ margin bình quân bằng nhau, ưu tiên áp dụng thưởng với Creator có khách hàng đăng ký vay margin sớm hơn.

### **4. Tổng ngân sách Thưởng phát triển kinh doanh dành cho Creator: 105.000.000VNĐ**

Ngân sách được phân bổ đều cho 03 giai đoạn xét thưởng.

### **5. Quy định khác:**

- Kết quả được thông báo đến Creator đủ điều kiện nhận thưởng trong vòng 10 ngày làm việc kể từ ngày kết thúc mỗi giai đoạn (tháng).
- Tiền thưởng phát triển kinh doanh cho Creator được trả vào tài khoản ngân hàng nhận hoa hồng của Creator trong vòng 5 ngày làm việc kể từ ngày thông báo kết quả sau khi khấu trừ thuế thu nhập cá nhân.
- Trong giai đoạn diễn ra chương trình, Creator vẫn nhận phí hoa hồng theo chính sách chung của NHSV.
- Chương trình không áp dụng với khách hàng có chính sách riêng và khách hàng là nhân viên của NHSV.
- CTV và khách hàng của CTV tham gia chương trình không được thay đổi Người quản lý trong thời gian diễn ra chương trình.

**Chứng khoán NH Việt Nam**